第20回 安来の得する街のゼミナール 実施申込書

まちゼミ実施期間: 1/25(日)~3/7(土) ※申込締切=11月14日(金)

【チラシ掲載例】

※注 一度も事前説明会に参加されていない方は、12月9日(火)開催の事前説明会に必ずご参加下さい。

▼15お店の情報 (*コラボの場合、併記ください)

(※事前説明会を未受講きたは3回連続欠席の方で、今回も欠席される場合、まちゼミへの参画は出来ません。)

◆店名							0_				2	
◆所在地	安来市							性なんで 日金 各E	も相談 10:00~1 14:00~1	1:00	=	3
◆営業時間	:	~	:	(24	.時間表記	(5)	7=18 14	E (sk)	14:00~1	創業に興味 内での創業	のある。	
◆定休日									70	応 致します 対象: どな	。 ふたでも	7
◆連絡先 ※必ず2ヵ所以上記入	電話: E-mail:		FAX	:					0990	●定員:2名 ●持ち物: ●材料費:4 ■講師/経 ▼(吉村、渡	筆記用具 よし 営指導員	
◆駐車場の有無	あり ⇒	(台)		なし			商工会		6台 【休		7.092 . 50.00
◆店舗SNSの有無	X Ir	nstagram	Faceb	ook	その他	}	=	0854-22		受付 9	:00~	
◆担当者のお名前								12			13	
▼講座の内容	S *校正	作業はまちゼ	ミ世話人会	きで行って	ています。	納期遁	翟れ、記 .	入漏れの無	無いように	ご協力お	願い致	なします。
①講座タイトル (20文字以内 記号も	含む)											
②カテゴリー(いずれか1つ)		学ぶ	きれ	い/健原	隶 •	調理	2/たべ	る・	ものつ	うくり	•	体験
③対応可能			親子参加] •	乳児同伴	* •	その	也 ()	
④開催日時 (24時間表記)		月 月		•)開始)開始		:	~ ~	終了 終了	:		
		月	日 1講座に	`)開始		: B <i>O</i> H	~ 一 油级	終了	:		
		※ (1)自分の			リリンティ ナンライ			<u>こ遅船</u>) その(0)
⑥講座内容								,				
(80文字以内)												
⑦対 象 (年齢・性別など)							<u>.</u>	※対象者を	限定する場	易合はご訂	己入下さ	<u> 561</u>
8定 員 (1講座あたり)			名言	または			組					
⑨受講者の持ち物												
⑩材料・教材費 (受講者より徴収する場合)		円()代として					
⑪講師名												
⑫受付電話番号 (メール、LINE ID))											
13申込受付時間			:	\sim	:		(24	4時間表	記)			
⑭掲載画像 (画像の種類を選択の上 提出方法に☑をして下		(1)写真 □持参の場 □メールの ※画像の用	場合 D場合	⇒ 安 ⇒ yc		会議Ā @yasu	沂 米(ugicci.				EB申i	A.先↓
※その他			シに受付							ها ۷ت	— <u>F</u>	資務 -

*実施負担金として1講座(テーマ)につき(注:開催回数ではない)

下記金額を事前説明会時に頂戴致します。

会議所・商工会会員事業所:~6,000円 左記以外事業所:~6,000円 (*総講座数によって変動します)

まちゼミ 講座作成カルテ

講座作成にお困りの場合は、このカルテを記入することで、講座に来て頂く「顧客像」を把握していきましょう。 以下の記入に際しての注意事項を確認の上、ご記入ください。

【記入に際しての注意事項】



・事業報告書の情報を熟読して、顧客の情報を確認しましょう。

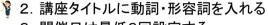
🌅 ・集客に成功している講座の「講座名」「開催時間帯」を確認しましょう。

・Ⅰ 顧客像→ Ⅱ講座内容→ Ⅲ講座タイトル→ Ⅳ開催日時の順でお考え下さい。

【まちゼミ実施における成果・効果を得るための方策(講座作成編) 4選】

1. ターゲット(対象者)をしぼる

1. ダーケット(対象有)をしばる





★【実施講座の日的】 今回参加される最大の日的を1つな深びください

📀 4. 写真はイラストではなく、講座のイメージが分かるものや講師の顔写真にする

人と大心時上のロロオーカロッ	かられたの政人の方口は16		13 E O 1/2 C V	0					
□ ①新規顧客との出会い(顧客層(年齢・性別)の	拡大	をしたい!)						
□ ②既存客の離店防止(満足度を上げ、再来店客を優良顧客にしたい!)									
□ ③マーケティング、経営	革新(新商品やサービ	スのテ	ストがしたい	!)					
□ ④自身・従業員の学び、	自己実現(サービスや	技術	磨きの促進、	向上を図りたい	.!)				
□ ⑤良い店としてのチラシ	でPR(お店の存在や特	長、	人柄を知っても	もらいたい!)					
□ ⑥連携創り強化、コラボ(他の事業所さんと一緒に新たな可能性を見出したい!)									
□ ⑦趣味・興味の拡大・深	堀(同じ趣味の仲間をは	増やし	たい!)						
□ ⑧その他(具体的に→)									
★【新規講座作成情報】									
来て欲しい顧客像とは?	性別(男性 ・ 女性) 年齢層(代)	職業()		
その顧客像が興味ありそうな カテゴリーは?									
スのまで作ることでも / !	仕事の時間帯は?								
その顧客像のライフスタイル は? 	講座に参加できそう な曜日・時間帯は?								
❸ 無料で出	来る講座を実施してくた	さい。)						
今回の講座内容									
講座内容を選んだ理由									
■ 講座内容	が伝わるように。効果的	りなタ	イトルの付けた	方はP. 6など参	洋照				
今回の講座名(20文字以内)									
この講座を一言で云うと…							_		